



جامعة أزال للتنمية البشرية
Azal University for Human Development



تكليف مادة التسويق

تكليف رقم (٣)

الأبعاد الأساسية لمفهوم المنتج

إعداد الطالب / خالد نعمان حمود الحزمي

أشراف الدكتور / ماجد جعيل

الابعاد الأساسية لمفهوم المنتج :-

البعد الجوهري :-

وهو البعد الذي يعبر عن المنفعة التي يدركها المستهلك ويتوقعها من المنتج (وهو يفسر سبب شراء المنتج)

البعد الملموس :

هو البعد الذي يجسد الجوانب الملموسة من المنتج والتي تشمل الخصائص المادية والشكل و مستوى الجودة والاسم التجاري .

البعد الاضافي :

وهو البعد الذي يتمثل في مجموعة الخدمات والمنافع المضافة والتي يحصل عليها العميل عند شراء المنتج مثل النقل والتركيب والضمان والصيانة والبيع بالتقسيط وغيرها.

المثال على ذلك :-

اسم المنتج : دواء اسمه (بانادول)

البعد الجوهري :-

هو دواء خافض للحراره ومهدئ للآلام عند الاطفال .



البعد الملموس :-

الخصائص المادية (تركيبة المنتج)	باراسيتامول ١٠٠ ملجم لكل ٥ ملي
الشكل	شراب معلق بداخل زجاجة محكمة الإغلاق .
الاسم التجاري	بانادول
مستوى الجودة	عالي .

البعد الاضافي : -

يتم توزيعه لجميع نقاط البيع لكي يسهل تناوله من قبل المستهلك من اقرب نقطة بيع (الصيدليات)

يقدم بنكهات مختلفة مثل البرتقال والفراولة.

يستخدم للأطفال المصابين بمرض السكر .